

ANALISE EXECUTIVA - REUNIAO DRA. FLAVIA MANZANO #4

Caso: Inventario Familia Abritta | **Data:** 16/03/2026 | **Duracao:** ~56 minutos (2 partes)

Participantes: Dr. Renato Abritta Zacarias + Dra. Flavia Manzano

Nota: Dra. Fernanda Trombini nao pode participar (outro compromisso). Dra. Flavia havia recebido briefing previo da Fernanda.

1. POSICAO DO CLIENTE

Dr. Renato apresentou um panorama detalhado e emocional do caso, incluindo novos fatos sobre a venda do carro, pressoes familiares, e a falta de prestacao de contas da irma. A postura e de **cooperacao com firmeza**: disposto ao dialogo, mas exigindo transparencia total.

Valor em destaque: ITCMD pago SP R\$ 400k + RO R\$ 178k - calculo inverso nao bate com monte-mor declarado.

2. QUESTOES CRITICAS DISCUTIDAS

2.1 ITCMD - Confronto de Valores

Dr. Renato apresentou analise (via sistema de IA) confrontando ITCMD pago vs estimado:

Estado	ITCMD Pago	Observacao
Sao Paulo	R\$ 400.000	Muito superior ao estimado por Dra. Fernanda
Rondonia	R\$ 178.000	Calculo inverso nao alcanca monte-mor

Conclusao: “Mesmo fazendo o calculo inverso do ITCMD, nao chegaríamos no monte-mor. Esse e um questionamento legitimo.”

2.2 Comprovantes de Cartorio (11 documentos)

- Thais enviou ~11 comprovantes de cartorio totalizando **R\$ 31.868**
- Dr. Renato questiona se sao sinonimos de averbacao das matriculas
- Thais alega ter pago com dinheiro do espolio** (R\$ 1M+ restava na conta)
- Nao enviou as averbacoes** necessarias para IR (Dra. Fernanda havia solicitado)

2.3 Prestacao de Contas da Curatela

- Na mediacao anterior (Studio Family), foi solicitado que Thais esclarecesse gastos
- Thais **sempre envia documentacao parcialmente, com resistencia**
- Enviou extratos da curatela, mas **nao mandou faturas de cartao de credito**
- Tio Bibi fez planilha financeira, enviou para Thais complementar
- Thais modificou planilha aumentando onus para Renato** (como se ele tivesse gasto mais)

2.4 Reforma da Casa (Aprofundamento)

- Reforma muito expressiva: quebrou paredes, instalou piscina
- Tio Bibi minimiza: “e uma banheira grande”
- **Referencia:** pintura do sogro de Renato nessa casa custou ~R\$ 100k
- **Atitude dos tios:** minimizar quando beneficia Thais, maximizar quando prejudica Renato

2.5 Venda do Carro (NOVO - 17/03)

- Renato precisa assinar DUTE (transferencia de veiculo) na terca 17/03 em Rio Preto
- Outros herdeiros ja assinaram
- **Sem contrato** - apenas documento do Detran
- Tio Pedro confirmou e intermediou

2.6 Postura dos Tios - Mediação Falha

Tio	Posicao	Avaliacao de Renato
Bibi/Roberto	Apaziguadores	“Apaziguar em detrimento da nossa parte”
Ednan	Responsavel financeiro	“Quem liderou” as pressoes durante faculdade
Pedro	Novo canal	Tom positivo, intermediou DUTE

Frase-chave: “E facil ser cavaleiro com o dinheiro dos outros. Eles tem muito mais que eu, eu so tenho 10%.”

2.7 Depressão da Thais / Constelação de Sintomas

Dra. Flavia perguntou: “A irma do senhor esta com depressao ou e forca de expressao?”

Renato esclareceu que usa o termo **clanicamente**, como medico, pelo comportamento observado: - Irracionalidade em situacoes - Termina abrupto de relacionamento - Suposto abuso da sobrinha pelo padrasto (ex-cunhado) - Abertura de franquia 15 dias apos falecimento - Prometeu prestar contas, negou apos ser nomeada inventariante

Termo utilizado: “Constelacao de sintomas” - Dra. Flavia anotou e aprovou o uso.

3. CONTEXTO PESSOAL RELEVANTE

3.1 Cronologia de Lutos

Ano	Perda
2017	Avo
2019	Pai
2021	Pandemia
2023	Avo materna
2025	Mae (Denise)

“Todo ano impar, falece alguem importante.”

3.2 Pressões Durante Faculdade

- Morava com avo, em processo de divorcio
- **Tio Ednan fazia pressao constante**, mesmo em vespera de provas
- Renato caracteriza como **violencia verbal** (na condicao de medico)
- **Thais alterou senha do banco** - Renato dependia da mae para se manter

- Thais **atrasava pagamentos** deliberadamente
- Renato mudou para republica por falta de opcao
- Em 2019, conheceu Arianne que ofereceu apartamento

3.3 Patrimonio e Liquidez

- Patrimonio estimado: 120+ alqueires, ate R\$ 20M
- Falta liquidez para arcar com passivos imprevistos (IR, honorarios)
- “Nao quero precisar pedir para meu sogro, para banco”
- Arianne quer construir clinica em Itajobi - incerteza financeira impede

4. ENCAMINHAMENTOS DA DRA. FLAVIA

4.1 Providencias Acordadas

	Prioridade	Acao	Responsavel
1		Examinar autos da acao de interdicao	Dra. Flavia
2		Receber CNPJs das franquias + pesquisas ja feitas	Dr. Renato
3		Pesquisar franquias com total descricao	Dra. Flavia
4		Pasta Google Drive compartilhada com documentacao	Dr. Renato

4.2 Posicao da Dra. Flavia

- “Pode ser que nao encontremos nada, mas pode ser que encontremos provas que ja deem um norte”
- Quer verificar se ha **boa-fe** (dificuldade de comunicacao) ou **algo diferente**
- “Nao estou vendo quaisquer limitacoes” para atuar
- Abordagem: investigar ANTES de negociar

4.3 Documentos a Enviar

Dr. Renato se comprometeu a enviar: 1. CNPJs das franquias de Thais 2. Analises ja realizadas (sistema IA) 3. Documentacao da mediacao anterior (Studio Family) 4. Extratos e comprovantes em pasta compartilhada 5. Sintese dos pontos discutidos na reuniao

5. FACULDADE R\$ 600K - DETALHAMENTO

Dra. Flavia retomou o tema para esclarecer cronologia:

Momento	Situacao
Inicio faculdade	Mae pagava
~2010	Mae aposentada por invalidez
Periodo intermediario	Tios assumiram pagamento

Thais como curadora Controlava contas, alterou senhas

Posicao de Renato: Thais atrasava pagamentos, prejudicou academicamente. Nao ha documento formal de “emprestimo”. Tios pagaram por acordo verbal.

6. RISCOS MAPEADOS

Risco	Nivel	Mitigacao
Risco tributario (IR vs ITCMD dual values)	ALTO	Contador especializado (pendente)
Judicializacao: custo R\$ 500k+ e risco tributario	ALTO	Via extrajudicial prioritaria
Mediacao dos tios falha/parcial	MEDIO	Dra. Flavia assume mediacao formal
Falta de liquidez para passivos	MEDIO	Reservas existem, mas limitadas
Thais modifica documentos/planilhas	MEDIO	Documentar tudo, pasta compartilhada

7. COMPARATIVO COM REUNIOES ANTERIORES

Aspecto	Reuniao #3 (11/02)	Reuniao #4 (16/03)
Postura	Investigativa-conciliadora	Investigativa com base emocional/documental
Fernanda	Presente	Ausente (outro compromisso)
Foco	Autos interdicao + ITCMD	ITCMD + comprovantes + faculdade + contexto pessoal
Tom	Tecnico-estrategico	Pessoal e detalhado (Renato abriu contexto completo)
Franquias	Mencionadas	CNPJs serao enviados para pesquisa
Proximo passo	Localizar processo	Enviar documentos + Flavia pesquisar

8. PROXIMOS PASSOS

IMEDIATO (esta semana)

- ☒ **17/03 (terca):** Rio Preto - assinar DUTE do carro (Tio Pedro)
- ☐ Criar pasta Google Drive compartilhada com Dra. Flavia
- ☐ Enviar CNPJs das franquias de Thais
- ☐ Enviar analises do sistema IA (ITCMD, comprovantes)
- ☐ Enviar documentacao mediacao Studio Family

CURTO PRAZO (proximas 2 semanas)

- ☐ Dra. Flavia: examinar autos da interdicao (processo 1021918-95.2022.8.26.0576)
- ☐ Dra. Flavia: pesquisar franquias (CNPJs)
- ☐ Sintese dos pontos da reuniao para Dra. Flavia

MEDIO PRAZO

- ☐ Envolver contador especializado (risco dual values IR/ITCMD)
 - ☐ Dra. Fernanda: DIRPF 2025 (prazo 30/05)
 - ☐ Agendar proxima reuniao com todos (Renato + Ariane + Flavia + Fernanda)
-

PRINCIPIO ORIENTADOR

“E facil ser cavaleiro com o dinheiro dos outros. Eles tem muito mais que eu, eu so tenho 10%.” – Dr. Renato Abritta, 16/03/2026

“Pode ser que nao encontremos nada, mas pode ser que encontremos provas que ja deem mais ou menos um norte, uma diretriz.” – Dra. Flavia Manzano, 16/03/2026

Documento gerado em: 16/03/2026 **Fonte:** Transcricao automatica (Whisper turbo GPU) de gravacao WF-1000XM **Duracao total:** ~56 minutos (Parte 1: 24min + Parte 2: 32min) **Arquivos:** 4 WAV (206 MB) + transcricao_completa.txt (1.285 segmentos) **Qualidade transcricao:** Boa (sistema Meet) / Boa (microfone WF-1000) **Proximo evento:** 17/03 Rio Preto (DUTE carro)